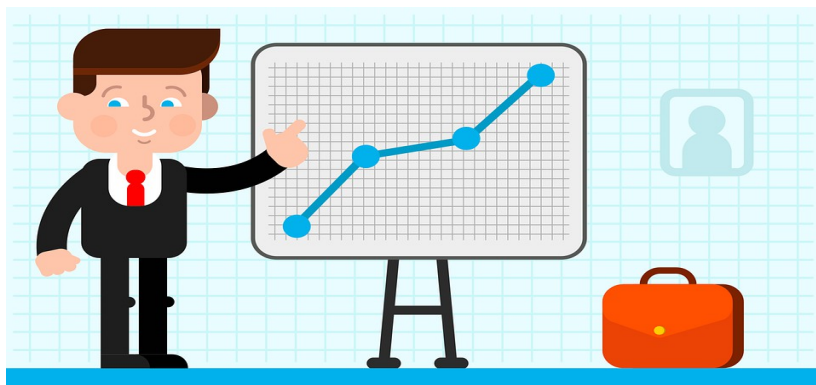




TECNICHE DI VENDITA E PERSUASIONE LINGUISTICA



DURATA CORSO	30 ORE
TIPOLOGIA CORSO	RESIDENZIALE CON SIMULAZIONI E ROLE PLAYING
SOGGETTO ORGANIZZATORE	Sicurezza Lab S.r.l. Via Giotto, 78 - Palermo
DESCRIZIONE	<p>Il Corso "Tecniche di Vendita e Persuasione Linguistica" è rivolto a Responsabili o addetti alle vendite, agenti, professionisti che desiderano avere successo nella vendita e nella comunicazione persuasiva, vendendo con più efficacia e immediatezza. Il Corso ha come finalità quella di capire e mettere in pratica le strategie della persuasione linguistica basate anche sull'intelligenza emotiva. Ha una durata di 30 ore, ed è tenuto da un docente con alto expertise; Il Corso prevede una parte pratica dedicata a simulazioni e role playing con lo scopo di padroneggiare le tecniche di seduzione rapida per riuscire a catturare l'attenzione della persona che si ha davanti, avere il pieno controllo delle emozioni e rassicurare con atteggiamento positivo il cliente senza far trasparire elementi di preoccupazione.</p>
CONTATTI PER ISCRIZIONE	<p>Sicurezza Lab S.r.l. 091 2526163 – info@sicurezzalab.it Dott. Gabriele Amato 388 9310679 Arch. Marco Sgroi 338 5706379</p>